



Baptiste Riou (Responsable produit Dieci) et Cyrille Le Men (Multipose Service) devant le Dieci Pegasus 50.21 en mai dernier. Déjà 300 heures au compteur pour la machine.

## UN NOUVEAU PHARE EN BRETAGNE

C'EST AVEC UN TÉLESCOPIQUE ROTATIF 50.21 DE CHEZ DIECI QUE L'ENTREPRISE COSTARMORICAINE MULTIPOSE SERVICE, VIENT DE COMPLÉTER SON PARC LUI PERMETTANT AINSI DE SE RENDRE MULTIFONCTIONNEL SUR PLUSIEURS FRONTS ET DE DÉVELOPPER SES ACTIVITÉS. UNE BELLE VITRINE AUSSI POUR LE CONSTRUCTEUR ITALIEN EN PLEINE CONQUÊTE SUR CE SEGMENT DE MATÉRIELS.

**P**as besoin de se tortre le cou sur la RN 12 lorsque l'on arrive près de Saint-Brieuc pour apercevoir le haut de la flèche du télescopique rotatif Pegasus 50.21 de chez Dieci. En effet, la machine s'active voici plusieurs semaines en plein cœur de la ZA des Landes près de Coëtmeux, un chantier sur lequel elle participe à la construction d'une concession agricole. Le télescopique rotatif est la dernière acquisition de l'entreprise Multipose Service, spécialisée dans la construction de bâtiment (terrassement, bardage, béton, charpente, etc.). Avec

plus de 25 ans d'expérience, Multipose Service jouit d'une belle notoriété dans les Côtes-d'Armor et se trouve être idéalement située dans le département, à Bourbriac. Fondée par Loïc Le Men secondé aujourd'hui par son fils Cyrille, l'entreprise est sur tous les fronts. Et pour répondre à la demande, elle devait également renforcer son parc matériel. Avec deux pelleteuses Hitachi et Doosan, ainsi que deux télescopiques d'autres marques, l'entreprise a pris possession en mai dernier, d'un Pegasus 50.21 de chez Dieci. « *Nous souhaitons repartir avec la marque Dieci avec laquelle nous avons déjà eu une bonne*

*expérience puisque le premier télescopique acheté par mon père était un dieci. Il se trouve que Locarmor (lire page XX), qui dispose d'une agence à Guingamp, et qui distribue la marque, nous a proposé ce 50.21 qui correspondait à nos attentes », résume ainsi Cyrille Le Men.*

### DÉJÀ 300 HEURES COMPTABILISÉES

Tous les éléments étaient donc réunis pour que l'acquisition se fasse dans les meilleures conditions : la marque Dieci avait laissé naguère un bon souvenir aux entrepreneurs et le vendeur, Locarmor, jouit d'un service de proximité inégalable

en Bretagne avec 24 agences. Les relations humaines entre les deux parties ont fait le reste. « *Nous avons été conquis par une machine de démonstration qui possédait juste 200 heures au compteur et un rapport qualité-prix inégalable* », se justifie encore Cyrille Le Men. Dès lors, le Pegasus a commencé à arpenter les routes des Cotes d'Armor. « *Depuis son achat, nous avons dépassé les 500 heures, car nous le transportons sur nos divers chantiers pour des utilisations essentiellement liées au levage* », précise encore, toujours aussi satisfait, Cyrille Le Men. « *Le 50.21 est le parfait compromis, au regard de l'utilisation que nous en faisons, aussi bien pour sa longueur de flèche que pour son poids. En outre, il est facilement transportable sur camion* », explique-t-il. Mais Cyrille Le Men a aussi été conquis par d'autres atouts. « *Nous avons rapidement appris à l'utiliser grâce notamment à la radiocommande à piano, très simple. Tout comme la souplesse du joystick ou encore, l'ergonomie de la cabine, qui rassure immédiatement l'utilisateur. Sans oublier le système de béquille, plus confortable et plus*

*sûr qu'auparavant* », distille-t-il avant de citer un autre point, essentiel, la mécanique. « *L'accès est simple et pour un budget entretien et réparation très abordable* », loue-t-il encore.

### DIECI EN CONQUÊTE

Des éloges qui devraient ravir le constructeur Dieci, dans sa stratégie de conquête puisqu'il nourrit des ambitions sur le marché du télescopique rotatif (lire encadré), un segment de marché où il représente 10 % des ventes nationales. « *C'est une grande fierté de voir ce 50.21 sur les chantiers. C'est aussi un gage de reconnaissance que de voir les professionnels choisir nos produits, d'autant plus que les retours clients sont très satisfaisants* », explique Baptiste Riou, chef produit Dieci. En effet, voir le 50.21 à l'œuvre met en application la stratégie de Dieci : cette machine est avec le 40.25 le cœur de gamme du constructeur. Deux produits aujourd'hui complétés par les 50.26 et 45.30. Et Dieci ne compte pas s'arrêter là puisqu'il annonce renouveler « *toute la gamme aussi bien en TP qu'en agricole* ».

T.M.



**Aussi bien pour son ergonomie en cabine, sa radiocommande ou les nouvelles béquilles, le 50.21 a rapidement séduit les utilisateurs de Multipose Service.**



### « DES PERSPECTIVES SUR LE TÉLESCOPIQUE SUPER COMPACT »

En phase avec la conjoncture, Dieci affiche une belle progression estimée entre et 40 % en 2019. Sur le segment des télescopiques rotatifs, Dieci revendique 40 ventes annuelles écoulées sur les 200 machines TP commercialisées par an pour l'ensemble de son offre en France. « *Nous avons performé très fort sur les segments des loueurs et de la construction, en partie grâce à la mise en place d'une nouvelle équipe dédiée* », nous expliquait récemment Laurent Quichon, directeur général de Dieci France. Si le télescopique compris entre 13 et 17 m reste égal à lui-même, des opportunités existent encore au vu d'un marché toujours plus demandeur de capacité pour le levage des palettes notamment. Mais les perspectives se situent plutôt du côté des super compacts. « *Pour satisfaire la demande, nous sortons début 2020, l'Apollo 20.4, une machine d'une capacité de 2 t à 4 m de hauteur et d'une largeur de seulement 1,60 m* », révèle le dirigeant. Le « roto » talonne le super compact de près. Ainsi, Dieci France dégage deux nouvelles machines. « *La demande croissante sur les télescopiques de 25-30 m à la capacité de plus en plus importante ne nous a pas échappée* », constate Laurent Quichon. La réponse n'aura pas tardé : deux télescopiques viennent de faire leur apparition dans le réseau Dieci : le Pegasus 50.26 (5 t à 26 m) et le Pegasus 45.30 (4,5 t à 30 m). Tiré par les loueurs, le télescopique rotatif fait l'objet d'une offre plus importante ces dernières années. « *Il évite la grue pour les travaux intermédiaires* », expliquait encore récemment le responsable Dieci (lire BTP Matériels 324).

J.T.